

# JAVIER DE LA MORENA CANCELA

Responsable de grandes cuentas y marketing en WEG Iberia

## “UNA EMPRESA COMO WEG HA DE ESTAR IRREMEDIABLEMENTE PRESENTE EN LAS NUEVAS TENDENCIAS INDUSTRIALES”

Industria Química



Cuando hablamos de tecnología y su relación con los equipos eléctricos, así como de la fiabilidad de los mismos, nos viene a la cabeza la experiencia contrastada de WEG y sus múltiples soluciones con la más alta calidad y eficiencia tecnológica como principales baluartes. En esta ocasión, Javier De la Morena, responsable de grandes cuentas y marketing de la compañía, nos habla sobre las principales ventajas del paquete integrado de equipos WEGMotionDrives, pensando siempre en la fiabilidad y confiabilidad de sus clientes, de cara a seguir optimizando la eficiencia, el rendimiento, la sostenibilidad y su adaptación al mercado.

**En términos de ahorro y eficiencia energética, WEG se está posicionando dentro del mercado como una de las empresas referentes para la fabricación y comercialización de motores eléctricos, transformadores, generadores y automatización. ¿Qué avances y retos tienen previsto abordar en todos sus procesos?**

Actualmente, cada reto es un examen para convertirlos en oportunidades. En un mercado tan global, hemos de estar muy despiertos a la hora de encontrar las mejores soluciones técnicas para cada proyecto o equipo a suministrar.

Las tendencias del mercado son claras, siempre hablando a fecha de hoy, y encontramos 4 principales. Hablamos de eficiencia energética, energías renovables, digitalización y movilidad eléctrica. Muy probablemente, el 90 % de los proyectos que vayamos a acometer estarán en alguno de estos campos, o bien, influenciados en gran manera por ellos. Por lo tanto, los avances que hemos de conseguir se basan en poder ayudar a nuestros clientes con productos eficientes, que puedan cumplir las regulaciones locales del país de destino del proyecto, y aportar soporte tanto en el diseño como en la instalación y mantenimiento de los equipos.

**Si hablamos de la Industria 4.0, observamos que todavía faltan muchas cuestiones por resolver, entre ellas, cuando se habla de sostenibilidad. ¿Cómo está planteando WEG las distintas soluciones que, como WEGmotion Drives, han llegado para ofrecer un producto con un valioso valor añadido en digitalización, operatividad y relación calidad-precio?**

Una empresa como WEG ha de estar irremediablemente presente en las nuevas tendencias industriales. Es por ello que, basándonos en las tendencias indicadas anteriormente, disponemos de una división de negocio que se ocupa de las soluciones digitales. Y dirás, ¿digitales para un motor o reductor?

Correcto, en la Industria 4.0 no pueden, o no debería haber, equipos que no estén conectados con el sistema de supervisión general, o de producción en particular.

Y es por ello que disponemos de soluciones como el sistema WEG Motion Fleet Management para dotar a los equipos eléctricos o mecánicos de sensores que permiten saber su salud y tendencia a fallo. Pero no nos limitamos solo a este tipo de equipos, también podemos incluirlos en variadores, transformadores y otros equipos presentes en la industria.

En el caso de WEGmotion Drives, obviamente se benefician de estos sensores para integrarlos en el proceso de supervisión de planta.

**Referente al paquete de soluciones WEGmotion Drives, a nivel de integración y eficiencia, ¿qué beneficios aporta para mejorar la productividad de las fábricas del sector químico?**

Cuando hablamos de WEGmotion Drives, hablamos de una solución completa de motores, reductores, variadores, e incluso, como decíamos antes, de sensórica para supervisarlos. Normalmente, los integradores de sistemas han de 'montar el puzle' de equipos comprados a diversos proveedores, con lo que es complicado que puedan alcanzarse las mejores cifras de rendimiento del conjunto.

Cuando hablamos de sistemas como los nuestros, podemos aportar a los clientes la mejor integración y eficiencia, ya que podemos diseñar el sistema específicamente para cada aplicación.

Esto favorece una disminución de costes operativos y, a su vez, tener concentrada la responsabilidad del accionamiento en un único proveedor, con las ventajas que conlleva.

**La combinación de motores, reductores, variadores de frecuencia y soluciones digitales, hacen de WEGmotion Drives una oportunidad única de mercado, pensando siempre en la fiabilidad y confiabilidad**

**de sus clientes. ¿Tienen pensado lanzar algún paquete adicional que mejore lo que actualmente ofrece WEG a sus consumidores? De ser así, ¿qué ventajas se obtendrán con respecto a las anteriores versiones?**

El concepto WEGmotion Drives es trasladar a una solución lo que ya estábamos realizando de forma aislada o individual por cada uno de los departamentos de ventas de la empresa.

Vimos que, trabajando en una solución unificada, podíamos ayudar a nuestros clientes.

Pero WEG no sólo suministra los equipos que has comentado, suministramos variadores y arrancadores de media tensión, cuadros eléctricos, baterías de almacenamiento, *skids* o *power stations* para instalaciones fotovoltaicas, así como compensadores síncronos, entre otros muchos equipos.

Como ves, el concepto de solución global eléctrica y mecánica, si incluimos a los reductores, es algo que WEG puede aportar, independientemente de la zona geográfica donde se ubique el proyecto.

**Como cabeza visible y principal responsable de grandes cuentas de WEG, ¿cuáles son las expectativas de cara a los próximos meses y que perspectivas tiene en cuanto al volumen de ventas de soluciones como las que se muestran en WEGmotion Drives?**

El enfoque WEGmotion Drives está normalmente enfocado en fabricantes de maquinaria o integradores de soluciones.

En este sentido, nuestro ánimo es promover, decirle al mercado que existen este tipo de soluciones y que se pueden beneficiar de las ventajas indicadas anteriormente.

Es algo que nos gustaría poder monetizar a fecha de hoy, pero esto va a venir condicionado de los proyectos y zonas donde se vayan a instalar, pero estamos muy ilusionados y confiados en la amplia aceptación del mercado.

Espero poder indicarte cifras en una futura conversación.

**WEG está presente en industrias como la que nos ocupa (química), pero también alcanza cotas que llegan hasta otros sectores como el metal. Con respecto a esta industria, ¿qué aportan sus productos y soluciones para conseguir aumentar la eficiencia y la productividad en las empresas del metal?**

Los productos de WEG son realmente transversales. Pueden ir a múltiples sectores, si bien, obviamente, se personalizan y adaptan a los requerimientos de cada uno de ellos.

En el caso del metal, donde se busca robustez y fiabilidad, nuestras soluciones cumplen al 100 %.

De hecho, el sector es uno de los más importantes para WEG, y tenemos muchos clientes convencidos de que WEG es su proveedor ideal, no solamente por los equipos, si no por el soporte y adaptación personalizada que hacemos, adaptándonos a sus requerimientos.

**Dentro del enfoque de sostenibilidad, qué movimientos está realizando WEG en este campo?**

El tema de la sostenibilidad lo veo parecido a lo que sucedió hace unos años con las normativas ISO. Al principio, la maquinaria tardó en arrancar, pero hoy no se concibe una empresa que no disponga de la ISO 9001, de la 14000, etc.

La sostenibilidad, lo queramos o no, es un parámetro cada vez más requerido por los clientes, bien sea para demostrar que los procesos productivos se acogen al concepto de reducción de emisiones, o bien para aportar o demostrar que aportamos una reducción de CO<sub>2</sub> en los proyectos.

En WEG disponemos de un departamento únicamente destinado a este campo, pero no solamente para la huella de CO<sub>2</sub> de nuestros productos, si no para desarrollar los planes de reducción de nuestra propia huella, teniendo en cuenta el importante camino ya avanzado anteriormente.

Antes de todo este concepto, WEG ya disponía de fábricas cero CO<sub>2</sub> como ejemplo de crecimiento sostenible. ■